

INFORMAZIONI PERSONALI

ROMEO IANNOCCARI

 VIA GHEBBA, 80-MIRA (VE)

 xxxxxxxx  3357636405

 email r.iannocari@gmail.com

Data di nascita 16/12/1968 |

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

04/2020 – attuale

**Ambassador e Membro capitolo i Do Mori
BNI Italia – Mestre, Venezia**

03/2020 -attuale

**Responsabile commerciale
Due AI srl – Mira, Veneto
Marchio BonusCasaSystem****Mansioni/Responsabilità**

- General Contractor per i Bonus edilizi
- Gestione di rapporti con amministratori di condominio e uffici tecnici architetti e ingegneri supervisionandone i processi
- Ascolto delle esigenze e dei desideri dei clienti al fine di identificare la soluzione piu adatta
- Implementazione di strategie di marketing, , verifica social e sito internet con conseguente incremento della base clienti.
- Sviluppo di nuovi processi di valutazione dei dipendenti, con conseguente miglioramento delle prestazioni registrate.
- Individuazione imprese e fornitori lavorando in team e supportando responsabili contratti e finanza.
- Individuazione nuovi edifici per ristrutturazioni e gestione affitti

03/2021 -attuale

**Amministratore unico
Rinoceronte srl – Ravenna****Mansioni/**

- Amministratore unico
- Si occupa dei bonus edilizi e gestione procacciatori
- Gestione di rapporti con general contractor ed esco interessate ai bonus (es Italgas)

2021 -attuale

**Consulente/manager e formazione
Ditta individuale - Mira –Veneto**

Mansioni/

- Formatore
- Gestione marketing
- Manager a progetto
- Riqualificazioni aziende nel comparto organizzativo

03/2015 - attuale

**Responsabile commerciale e MKT
Ottica Veneta srl – Mira, Veneto****Mansioni/Responsabilità**

- 6 Negozi in tre province VE-PD-TV.
- Gestione di un team di 28 dipendenti, supervisionandone i processi di selezione, formazione e crescita professionale.
- Dimostrazione dell'utilizzo dei prodotti evidenziandone le specifiche caratteristiche e reindirizzando eventuali obiezioni verso gli aspetti positivi dell'articolo in questione.
- Ascolto delle esigenze e dei desideri dei clienti al fine di identificare e raccomandare i prodotti a loro più adatti.
- Implementazione di strategie di marketing, pianificazione campagne, verifica social e sito internet con conseguente incremento della base clienti.
- Sviluppo di nuovi processi di valutazione dei dipendenti, con conseguente miglioramento delle prestazioni registrate.
- Creazione di presentazioni multimediali per sale riunioni e aule e tra cui deposizioni con video e testo sincronizzati per una maggiore comprensione

10/2019 a 03/2020

**Presidente BNI capitolo i Do Mori
BNI Italia – Mestre, Venezia**

05/2019 a 09/2019

**Membro capitolo i Do Mori
BNI Italia – Mestre, Venezia**

02/2003 a 03/2015

**Amministratore unico
Fenice srl Holding – Mira, Veneto****Mansioni/Responsabilità**

- Gestione 4 società commerciali nel mondo retail con picco di 42 punti vendita in 5 Regioni - Veneto-Friuli-Lombardia-Toscana-Campania
- 18 negozi in franchising
- 150 dipendenti diretti
- Ricerca commerciale e agenti per vendita prodotti
- Sviluppo franchising
- Ricerca e aggiornamento di tutti i materiali necessari per l'impresa e i partner.
- Assistenza a vari gruppi di imprese attraverso l'organizzazione e la diffusione

dei documenti durante le acquisizioni.

- Analisi di documenti dipartimentali per la distribuzione e l'archiviazione adeguata

04/2007 a 09/2010

Amministratore delegato

Spacciocchiali srl – Milano, Lombardia
Gruppo Salmoiraghi & Viganò

Mansioni/Responsabilità

Gestione punti vendita

sviluppo commerciale

Gestione MKT e formazione

- Sviluppo e implementazione di nuove strategie e politiche aziendali in collaborazione con la dirigenza allo scopo di identificare e perseguire obiettivi di business a lungo termine, fornendo così all'azienda una leadership organizzativa solida e sostenibile.
- Implementazione di strategie di marketing, con conseguente incremento della base clienti.
- Gestione di un team di 150 dipendenti, supervisionandone i processi di selezione, formazione e crescita professionale

05/1998 a 11/2005

Presidente

Ameco sa – Pointe Noire -, Repubblica democratica del Congo - africa

Mansioni/Responsabilità

Ricerca aziende per contratti di appalto e per attività di import . Demolizione di rig petroliferi e caricamento navi di materiale ferroso e tubi di perforazione da rettificare

02/1998 a 11/2005

Amministratore unico

IRVAL srl – Mira, Venezia

Mansioni/Responsabilità

Ricerca clienti e aziende sia nazionali che internazionali per sviluppo di import export con particolare attenzione ai rottami metallici, tubi di perforazione e rottami ferrosi.

06/1992 a 09/1997

Socio e Resp.mkt del personale e Formazione

Grabe srl – Milano, Lombardia

Mansioni/Responsabilità

- Sviluppo di nuovi processi di valutazione dei dipendenti, con conseguente miglioramento delle prestazioni registrate.
- Gestione del personale e responsabile 18 punti vendita in Lombardia-Piemonte-Veneto-Campania
- 75 dipendenti

10/1989 a 06/1997

Socio e rappresentante legale

Derby snc – Rivolta d adda, Cremona

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 2021 **Universita Popolare degli Studi di Milano**
Corso di Laurea in SCIENZE DELLA COMUNICAZIONE
(2° anno)
- 2020 **Memorizzazione e lettura veloce:**
Genio in 21 giorni - Padova
- 2005 **Il Mkt delle emozioni: 8 crediti formativi**
Fabiano
Il Marketing delle emozioni. I valori intangibili e vantaggio competitivo del moderno centro ottico
- 2005 **9 crediti formativi:**
Formazione continua in Medicina
Nuove prospettive in contattologia morbida
- 2004 **Conquistare Il Cliente: 2 crediti formativi**
Fabiano
- 2004 **5 crediti formativi:**
ASSOTTICA
Contattologia e comunicazione. corso in 3 parti
- 2003 **10 crediti formativi: Contattologia**
ASSOTTICA
Scelte fisiche e geometriche di lenti oftalmiche per la compensazione ottimale dell'ametropia
- 2002 **master: Optometria**
Acofis - Milano

Corsi ECM

Ho effettuato diversi corsi ecm nel campo delle arti ausiliare delle professioni sanitarie. Si per esame dell'efficienza visiva, tipologia lenti oftalmiche e lenti a contatto

1989 **diploma: ottico**
Acofis - Milano

1987 **Istituto tecnico: Ottica fisica e di progettazione**
Galileo galilei - Milano

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiana

Altre lingue	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	UTENTE SCOLASTICO	UTENTE SCOLASTICO	UTENTE SCOLASTICO	UTENTE SCOLASTICO	UTENTE SCOLASTICO
Francese	UTENTE BUONO	UTENTE BUONO	UTENTE BUONO	UTENTE BUONO	UTENTE BUONO

Competenze comunicative Operatore commerciale con livelli di produzione superiori ed esperto. Comunicatore dinamico che supera costantemente gli obiettivi e le aspettative aziendali.
 Professionista, con eccellenti capacità di leadership e di sviluppo delle relazioni interpersonali.

Competenze organizzative

Altre competenze

- Risoluzione dei conflitti
- Fortemente motivato
- Gestione dei progetti
- Problem solving
- Abilità comunicative e interpersonali
- Project management
- Pianificazione strategica
- Leadership del team
- Negoziatore valido
- Sviluppo del personale
- Assistenza clienti

- Gestione del tempo
- Gestione delle risorse umane

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

Firma leggibile

Data 07/01/21

DICHIARAZIONE SOSTITUTIVA DI CERTIFICAZIONE - (art. 46 D.P.R. n. 445 del 28/12/2000)

Il sottoscritto, consapevole delle sanzioni penali previste dall'art. 76 del D.p.r. 445/2000 nel caso di dichiarazioni mendaci, falsità negli atti, uso o esibizione di atti falsi o contenenti dati non più rispondenti a verità, DICHIARA che le informazioni contenute nel presente curriculum vitae redatto in formato europeo, sono veritiere. Ai sensi dell'art. 38 del D.P.R. 445/2000, la presente dichiarazione deve essere sottoscritta dall'interessato in presenza del personale aziendale addetto a ricevere il presente curriculum vitae e/o unitamente alla copia di un documento di identità in corso di validità del sottoscrittore.

Firma leggibile

Data 07/01/21

Informativa ai sensi del Regolamento 679/16

L'Ente desidera informarLa che lei è titolare dei diritti previsti dal Regolamento 679/16, in particolare del:

- diritto di accesso (art. 15);
- diritto di rettifica (art. 16);
- diritto all'oblio (art. 17);
- diritto di limitazione di trattamento (art. 18);
- diritto alla portabilità dei dati (art. 20);
- diritto di opposizione (art. 21);
- diritto di proporre reclamo all'autorità di controllo (art. 78);

L'esercizio di tali diritti è subordinato ai limiti, alle regole e procedure previste dal suindicato Regolamento e che l'Interessato deve conoscere e porre in essere. Concordemente a quanto previsto dall'articolo 12 comma 3, inoltre, il titolare fornirà all'interessato le informazioni relative all'azione intrapresa senza ingiustificato ritardo e, comunque, al più tardi entro un mese dal ricevimento della richiesta stessa. Tale termine potrà essere prorogato di due mesi, se necessario, tenuto conto della complessità e del numero delle richieste. Il titolare del trattamento informa l'interessato di tale proroga, e dei motivi del ritardo, entro un mese dal ricevimento della richiesta.

Titolare del trattamento è: JOB & SCHOOL – Formazione e Professione – soc.coop. – Corso Garibaldi, 47 – 33170 PORDENONE

Consenso

Sulla base di quanto sopra riportato Lei è consapevole che apponendo la Sua firma in calce dà atto che Le è stata rilasciata copia del presente documento e contestualmente presta il suo consenso al trattamento dei dati personali.

Autorizza inoltre la società ad effettuare tutti i trattamenti sopra indicati fino a quando ritenuto utile dal medesimo e comunque non oltre alla Sua eventuale richiesta di cancellazione dalla banca dati.

Data 07/01/21

Firma _____